



PROGETTO COSTITUZIONE MCX INTERNET TELECOMMUNICATIONS

A DUE AZIENDE INVESTITORI. AIUTIAMO LA SOCIETA' AD EVOLVERE.

una sfida per le prossime 2 decadi – obiettivo del progetto: la produzione e la vendita della piattaforma WebTelcom 5, *la rivoluzione degli strumenti online – the Next Big Thing della società: la online collaboration realtime (H4H)*

TERMINI GENERALI DELL'ACCORDO (PRESOCIETARIO) PER LA FONDAZIONE DEL PROGETTO

Venezia, Sabato 1/03/2014 | v1.1.3

L'autore cerca 2 partner di capitale e futuri soci per il progetto MCX IT / WebTelcom 5 ([vedi documentazione sul sito](#)).

L'investimento richiesto agli investitori è composto di un contributo mensile ognuno per la produzione della piattaforma (A) più l'acquisto di alcune poche apparecchiature e servizi (B), queste invece suddivise tra investitori per importo.

Si conviene che

1) Il contributo per la produzione della piattaforma (e per l'avvio e la gestione delle vendite online) richiesto agli investitori è di (A) 1499eu mensili netti(*), cadauno, erogato per almeno(**) 2 anni di lavoro

A CAMBIO

del **24.5%** della futura società “MCX SOFTWARE” e di un accordo di spartizione degli utili al **33%** for life (49% se ad investitore unico) da quando l'azienda diventa operazionalmente cash flow positive ed in grado di auto-finanziarsi (e, prima ancora, della metà degli utili in compensazione del flusso dell'investimento in corso da quando si comincia a fatturare).

2) Lab: Agli investitori è richiesto inoltre (B) l'acquisto di alcune poche apparecchiature e servizi di supporto: due linee adsl, almeno un altro pc, un primo tablet, un gruppo di continuità aggiuntivo e poco altro in futuro - per i quali si rendono disponibili a prendere in considerazione ognuno al proprio turno le mie eventuali, sporadiche ed oculte richieste (modalità concordabili – budget: circa 2.5keu +iva/anno).

Si specifica che:

3) (*) Il contributo mensile di cui sopra è richiesto venga erogato mezzo assunzione dell'autore, da parte di ambo le due aziende investitori, a tempo indeterminato ma con lettera di dimissioni in bianco.

4) Le altre spese quali affitto gas ed approvvigionamento elettrico per lo studio/laboratorio, telefoni cellulari, cancelleria, manualistica, benzina e spostamenti, riviste e giornali, piccole campagne pubblicitarie online di testing e le spese di aggiornamento e consulenza professionale rimangono a carico dell'autore.

5) E' prevista tardiva la composizione effettiva della società, a cui ci dedicheremo quando la piattaforma sarà pronta per fatturare

6) I due investitori e le loro aziende vengono dotati di un'installazione della piattaforma in progetto e degli aggiornamenti successivi

Inoltre si specifica che:

7) L'autore mette a disposizione i due server della server farm di Mc2labs ed il suo WIMS Internet RealTime Engine Server (ed i suoi “componenti client”), vale a dire l'infrastruttura elettronica motore su cui si basa la piattaforma che costruiamo. La connettività della server farm è invece offerta da un partner che viene dotato di un'installazione della piattaforma in progetto e degli aggiornamenti successivi

8) In caso di interruzione dell'operazione (anticipata rispetto i primi due anni concordati) da parte di uno dei due investitori, questo perderà il diritto alla propria quota qualora questo accada entro il primo anno, o il diritto alla seconda metà della propria quota qualora questo accada invece entro il secondo anno - e mantenendo la proprietà della prima metà della quota fino alla semplice restituzione del capitale investito

9) **Fatturato in obiettivo(#)** dell'operazione: mi limito a segnalare che con (solo) le prime 100 vendite (#1) della piattaforma (e con un peso sulle risorse della server farm centrale insignificante) l'azienda fattura da 400mila a 600mila euro +iva, con un utile direi esplosivo (vedi la documentazione tecnico-commerciale disponibile sul sito del progetto per capire di che prodotto si tratta). Con solo l'attuale server farm (che inoltre gode di un proprio introito secondario) dovremmo poter arrivare a poter servire 1000 installazioni (#2) della piattaforma vendute

10) (**) L'autore, in caso di comprovate ed effettive necessità (derivanti ad es. da cambi specifici di scenario tecnologico – vedi: il futuro della tecnologia Adobe di cui oggi facciamo uso “client side” e gli asset software delle tecnologie concorrenti – o mosse da esigenze del workflow di vendita), ha la facoltà di richiedere l'allungamento della timeline d'investimento a copertura di altri 1-2 anni di lavoro mezzo il recruiting anche di nuovi investitori, col conseguente aggiornamento delle quote e dell'accordo di spartizione degli utili (che raddoppiando i due anni, da 1/3 si passerebbe alla divisione di 1/6 dell'utile per investitore) però a cambio del bene collettivo comune di garantire la timeline lavori alla giusta marcia e quindi gli obiettivi industriali. I primi investitori naturalmente hanno diritto di prelazione sull'eventuale operazione